

ONLINE VERTRIEBS-PERFORMANCE-CAMP mit Werner Möstl



Die Vertriebspower Schnelladestation

Den Vertriebs-Akku schnell und sicher in 3 x 2 Stunden aufladen. Online-Workshops für neue Power bei den zentralen vertrieblichen Herausforderungen.

- Erhöhen Sie Ihre Abschlussquote und verbessern Ihre Margen.
- Mehr Verkaufserfolg bei Kundenanfragen durch
 - systematisches Vorgehen
 - Top-Gesprächsführung
 - und eine gute Portion Verkaufspsychologie
 - sowie nützliche Werkzeuge für mehr Vertriebs-erfolg.

1. Anfragen optimal qualifizieren

Kunden überzeugen, Wettbewerb deklassieren

30. März 2021 | 14.30 – 16.30 Uhr

- Clevere Fragen, um den Kunden zu öffnen
- Mehr Informationen vor dem Angebot gewinnen
- Heikle Situationen souverän meistern.
- Sich positiv vom Wettbewerb abheben.

2. Angebote souverän nachfassen

Einwände kontern, den Abschluss anbahnen

01. April 2021 | 14.30 -- 16.30 Uhr

- Verkaufsaktive Angebotsgestaltung
- Argumentation auf High End Niveau.
- Perfekte Einwandbehandlung
- Wirksame Abschlusstechniken

3. Dos and dont´s in Preisgesprächen und Verhandlungen

Nicht nur Umsatz machen, sondern Gewinn

07. April 2021 | 14.30 -- 16.30 Uhr

- Produkte und Leistungen wertig darstellen
- Clevere Antworten auf ein „zu teuer“ des Kunden.
- Nachlässe richtig verhandeln und Gegenleistungen nutzen.
- Umgang mit Druck.

Ihr Vertriebscoach



Werner Möstl ist ein effektiver, lebendiger Coach, wenn es gilt, die **Vertriebskompetenz** zu optimieren.

Erfolgreicher Vertrieb und Verkauf steht im Mittelpunkt seines Denkens: Seine Kunden streben die **Perfektion im kundenorientierten Denken und Handeln** an und mit ihm erreichen sie es. Werner Möstl berät seit mehr als 20 Jahren - branchenübergreifend. Zu seinen Kunden zählen

sehr bekannte Markenunternehmen, der Handel- und ebenso der Dienstleistungs-sektor. Den Niederrhein kennt der Nürnberger übrigens bestens, aus der langjährigen Zusammenarbeit im Team „Die Unternehmensentwickler“.

So einfach können Sie starten:

Eine verbindliche Anmeldung erfolgt per Mail an barbara.baratie@die-unternehmensentwickler.de

Den Zugangslink zum Onlineseminar erhalten Sie rechtzeitig vor Seminarstart.

Ihr Kostenbeitrag pro VERTRIEBSPower-ONLINESEMINAR und Teilnehmende beträgt **150,00 € zzgl. MwSt.**

Ihre

