

Sehr geehrte Damen und Herren,

Ich bin vom Coaching der Unternehmensentwickler sehr angetan, weshalb ich mit voller Überzeugung gerne diese Referenz abgebe.

Der erste Kontakt war ein Präsentationstraining für mein damaliges R&D-Teams bei Sebastian Hawkins. Im Nachgang dieses Trainings identifizierten wir gemeinsam mit Frau Baratie den Bedarf für ein Innovationstraining und starteten es als R&D-Teamtraining mit Benno van Aerssen. Bald darauf wurde er auch mein persönlicher Coach, um die Rolle als R&D-Manager im multikulturellen Umfeld eines japanischen Unternehmens besser und erfolgsorientierter zu meistern.

Nachdem mein Aufgabenbereich in Sales und Marketing wechselte, entschieden wir gemeinsam, den Fokus in Richtung NLP und Sales Coaching zu wechseln. Hier ist nun Lucy Kayes mein persönlicher Coach geworden. Wir haben neue Ziele formuliert und sind diese Schritt für Schritt angegangen. Dies hat mir sowohl persönlich wie auch beruflich sehr viel Klarheit gebracht und mir geholfen, den Rollenwechsel erfolgreich zu vollziehen.

Man hat immer das Gefühl, dass die Unternehmensentwickler als Team den richtigen Sparringspartner für mich parat haben. Die Arbeit mit Lucy Kayes hat mich auch so sehr überzeugt, dass wir in Zukunft das Coaching auch auf mein Salesteam ausweiten werden.

Mit freundlichen Grüßen

Holger Bender

**Dr. Holger Bender**

Marketing & Sales Manager / New Business Development

**KAO Chemicals GmbH**

Kupferstrasse 1  
D-46446 Emmerich

Phone: +49 2822 711 517

Fax: +49 (0) 2822 711205

Mobil: +49 (0) 173 2820360

Mailto: [Holger.Bender@kaochemicals.de](mailto:Holger.Bender@kaochemicals.de)

Web: <http://www.kaochemicals-eu.com>